

axesor

Boletín de comportamiento en pagos

Portugal



Contenido

Introducción	3
Boletín de comportamiento en pagos. Portugal	3
Comportamiento en pagos.....	3
Retraso medio.....	4
Glosario de los términos usados	4
Sobre Axesor.....	4
Bibliografía	5

Introducción

La economía mundial sigue avanzando, el consenso de previsiones apunta a que el producto interior bruto mundial creció en 2018 un 3,7%. Pero para este año se anticipa una tasa ligeramente menor, en torno al 3,5%, según las últimas estimaciones de instituciones como la OCDE y el FMI. Por tanto, siguen existiendo riesgos para el crecimiento mundial, como el enfrentamiento comercial entre países como EE. UU. y China, cuestiones geopolíticas y un precio del petróleo fluctuante.

En una economía globalizada, las transacciones comerciales se han convertido en un punto clave que sigue apoyando el crecimiento económico. El comercio internacional continúa creciendo, aunque de una forma más moderada, puesto que se espera que para 2018 el comercio de mercancías haya aumentado un 3,9%, mientras que para 2019 se anticipa un avance del 3,7%, según la OMC. Que el comercio mantenga una senda sostenida de crecimiento beneficia a todos los países, ya que les proporciona una mayor variedad y cantidad de bienes que ofrecer a los consumidores, favoreciendo la competitividad internacional y el desarrollo de una economía global más eficiente, permitiendo la especialización a los países en los productos que tienen ventajas competitivas.

Ante este escenario, el crédito interempresarial, entendido como la financiación que queda fuera del crédito bancario, juega un papel decisivo. El crédito interempresarial comprende los créditos comerciales y financieros que se otorgan entre sí las compañías no financieras. Este tipo de operaciones, en el que el vendedor otorga un aplazamiento del pago de la transacción al comprador, se ha convertido en una forma común de operar entre compañías en la actualidad y supone un importante trasvase de recursos financieros. El crédito comercial, el cual está incluido en los créditos interempresariales, se instrumenta principalmente a través de compromisos de pago de facturas, pagarés y letras de cambio.

Sin embargo, el crédito interempresarial también presenta algunos riesgos para las compañías, como es el de insolvencia. Al ser sociedades no financieras, las que realizan estas concesiones de crédito, no hay una regulación ni unos criterios financieros establecidos. Esta circunstancia puede desencadenar una coyuntura económica desfavorable y de insolvencia entre sociedades, causando el temido efecto dominó entre compañías que no pueden hacer frente a sus pagos. De hecho, una de las causas más comunes de insolvencia de empresas es la falta de liquidez, lo que hace más relevante la necesidad de implementar una gestión profesionalizada del riesgo de crédito.

Boletín de comportamiento en pagos. Portugal

La economía portuguesa se caracteriza por una sólida demanda interna y una reactivación de las inversiones, aunque con una moderación de la perspectiva de crecimiento para 2019 hasta el 1,8%, en contraste con la evolución estimada para 2018, que es superior al 2% según FMI. Aunque se prevé un mantenimiento de la senda de consolidación fiscal, a pesar del mayor gasto público, el hecho es que la situación de superávit primario puede hacer que las políticas de austeridad se relajen, una dinámica que podría agravarse conforme se aproximen las elecciones legislativas. De hecho, los desafíos del elevado endeudamiento, la morosidad bancaria y la excesiva dependencia externa continúan, reduciendo la capacidad de la política fiscal para hacer frente a eventuales shocks.

Entre los sectores más dinámicos y con mayor peso en la economía se encuentra la industria y energía con una aportación del 32,5% de la producción nacional. A éste le sigue el sector servicios con un peso del 30% de la producción, el turismo es uno de los motores de la recuperación además ha sido recientemente galardonado por los premios World Travel Award, al ser elegido el “Mejor destino turístico del Mundo”. Finalmente, el tercer sector es el comercio, con una representatividad del 22,8% del PIB.

A continuación, analizaremos el comportamiento en pagos empresarial atendiendo a los diferentes sectores de actividad basado en un estudio realizado por Axesor entre compañías que principalmente operan en el mercado *business-to-business*.

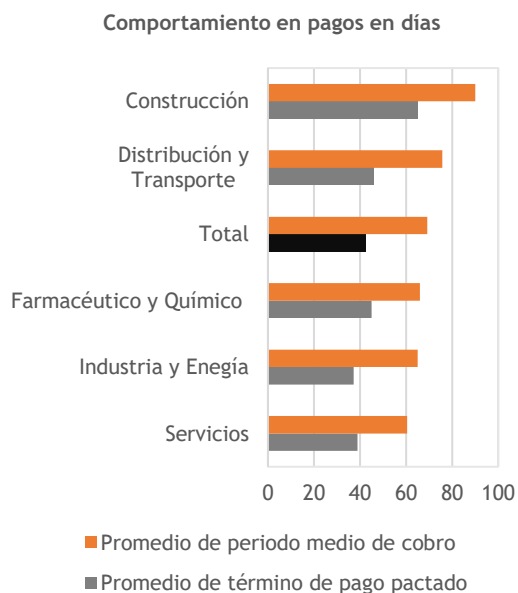
Comportamiento en pagos

La tasa de morosidad del crédito interempresarial es del 10,7%, un nivel bastante elevado y muy similar a la de la morosidad bancaria. Entre los sectores que hacen subir la tasa se encuentran las actividades ligadas a la categoría de otros servicios y a la distribución y el transporte.

El plazo medio en que las empresas portuguesas efectúan sus pagos es de 69,2 días con un plazo pactado medio de 42,2 días, mostrándose diferencias significativas a nivel sectorial.

El sector con un mayor periodo de cobro en Portugal es el de la construcción, que asciende hasta 90 días, frente a un plazo pactado notablemente inferior de 65 días. El siguiente sector con unos plazos de cobro más elevados, es el de las empresas dedicadas a la distribución y el transporte, con un total de 75,7 días mientras que el plazo pactado es de 45,9 días.

Por debajo de la media se encuentran sectores como el farmacéutico y químico, con un promedio de 66 días, frente a los 45 de plazo medio pactado, o el sector industrial y energético con 65 y 37,2 días respectivamente. El sector servicios, es el que tiene un menor plazo medio de cobro de facturas, con 60,4 días, mientras que el plazo pactado es de 38,9 días.

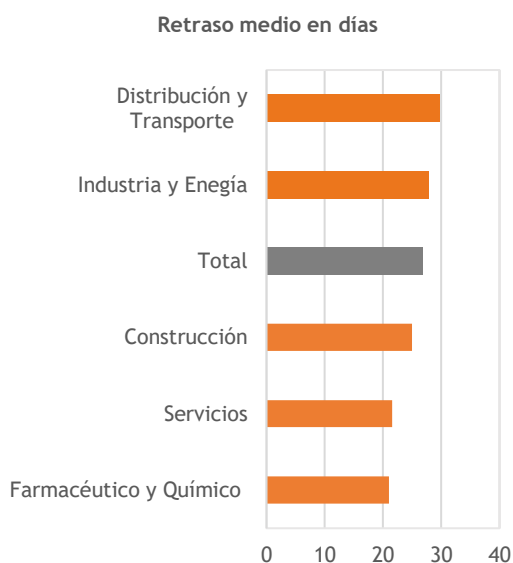


Retraso medio

Las sociedades portuguesas se retrasan de media 26,9 días en afrontar sus obligaciones de pago.

El sector con un mayor retraso en el cobro es el de distribución y transporte, con una media de retraso de 29,8 días. En segundo lugar, se encuentra el sector industrial y energético, donde las empresas tienen una demora media de unos 27,8 días.

Por debajo de la media, en una horquilla de 25 a 21 días de retrasos se encuentran tres sectores: la construcción con 25 días; servicios con una dilación media de 21,6 días y, por último, el sector farmacéutico y químico, con 21 días.



Glosario de los términos usados

Tasa de morosidad empresarial: se define como el cociente entre el valor de los créditos dudosos y la facturación total.

Periodo medio de cobro: se define como los días que de media tarda una empresa en el cobro de sus facturas.

Término de pago pactado: se define como el número de días que la empresa pacta en el cobro de sus facturas.

Retraso medio: es la diferencia entre el periodo medio de cobro y el término de pago pactado.

Sobre Axesor

Compañía de referencia en la gestión del riesgo de crédito empresarial, con operaciones en Europa y Latinoamérica y más de 20 años de experiencia.

Nuestro objetivo es optimizar la gestión del riesgo apoyándonos en la innovación, y de forma accesible a cualquier empresa.

Somos Agencia de Rating europea.

Consulte [aquí](#) otros estudios realizados por Axesor.

Bibliografía

International Monetary Fund. imf.org (2018). [online] Available at:
<https://www.imf.org/es/Publications/REO/WH/Issues/2018/10/11/wreo1018>

International Monetary Fund. imf.org (2018). [online] Available at:
<https://www.imf.org/es/Publications/WEO/Issues/2018/09/24/world-economic-outlook-october-2018>

World Trade Organization. wto.org (2018). [online] Available at:
https://www.wto.org/spanish/news_s/pres18_s/pr822_s.htm

Banco de España Bde.es. (2018). [online] Available at:
https://www.bde.es/f/webbde/SES/Secciones/Publicaciones/PublicacionesSerias/DocumentosTrabajo/91/Fich/dt_9112.pdf

International Monetary Fund. imf.org (2019). [online] Available at:
<https://blogs.imf.org/2019/01/25/latin-america-and-the-caribbean-in-2019-a-moderate-expansion/>

Instituto Nacional de Estatística. ine.pt (2018). [online] Available at:
https://www.ine.pt/xportal/xmain?xpid=INE&xpgid=ine_cnacionais

Condiciones de uso de este documento y su contenido:

El presente documento se ofrece únicamente con fines informativos y no pretende ser una recomendación en cuanto a transacciones, inversiones o estrategias de cualquier manera a cualquier lector. Los usuarios deben tomar sus propias decisiones independientes, comerciales o de otro tipo, con respecto a la información proporcionada. Aunque hemos hecho todo lo posible para asegurarnos que la información contenida en este informe ha sido obtenida de fuentes confiables, Axesor no es responsable de cualquier error u omisión, o de los resultados obtenidos del uso de esta información. Toda la información en este informe se proporciona "tal cual", sin garantías de integridad, exactitud, actualidad ni de los resultados obtenidos de su utilización, y sin garantía de ningún tipo, expresa o implícita. En ningún caso Axesor, sus sociedades o empresas relacionadas, o los socios, agentes o empleados de las mismas, asumirán responsabilidad por las inexactitudes, incorrecciones, falta de correspondencia, carácter incompleto u omisiones de los datos e información utilizada para la elaboración del Documento o en relación con cualquier uso del contenido del Documento incluso si se advirtió de la posibilidad de tales daños.



Chile

+562 2604 81 64
www.axesor.cl

Colombia

+57 1767 4812
www.axesor.com.co

España

+34 902 544 044
www.axesor.com

Irlanda

+353 1567 2999
www.axesor.com

Perú

+51-1 652-7557
www.axesor.com.pe

Portugal

+351 215 808 471
www.axesor.pt

mailbox@axesor.com

© 2019 Axesor DAC